

An aerial photograph of a port area with a large skyscraper, likely the Copacabana Palace in Rio de Janeiro. The port is filled with shipping containers, cranes, and various vessels. The skyscraper has a distinctive, sharp, sail-like top. A large yellow speech bubble is positioned in the upper left corner of the image.

Combinando la nube, RAN abierta y redes privadas para crear servicios exitosos

Telco Transformation Latam 2023 - Conecta Latam, Rio de Janeiro, Brasil

Agosto, 2023



Nuestra posición

Realidad de mercado

Servicios Móviles:

Penetración Móvil en Uruguay: >150%

Participación de Mercado (Market Share): **49%**

Distribución de servicios LTE: >65%

Cobertura territorial LTE: >90%

Servicios Datos e Internet:

Penetración Internet residencial: >85%

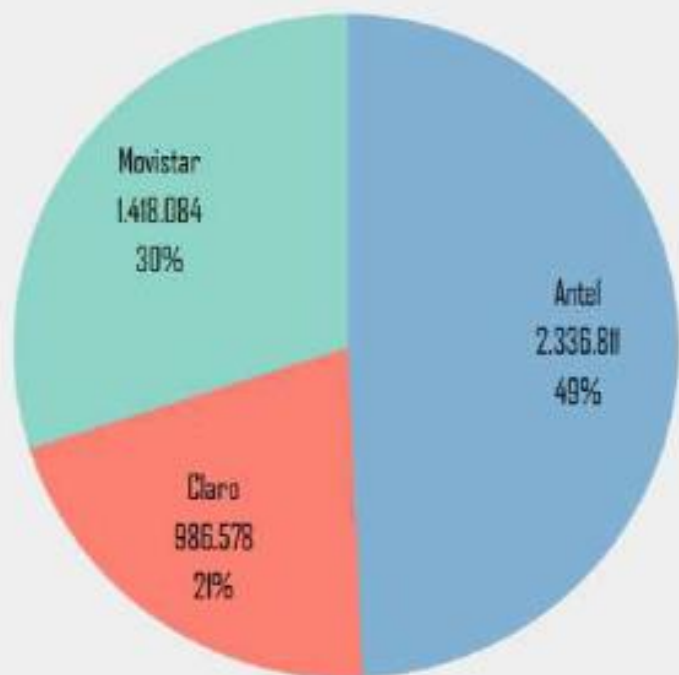
Servicios por fibra óptica: >80%

Participación de Mercado M2M: **80%**

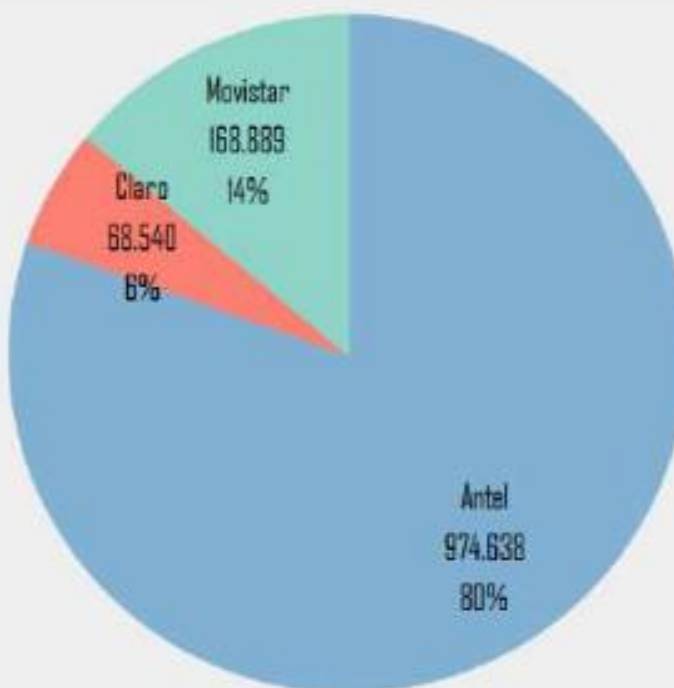
Participación de tráfico banda ancha móvil: **78%**

Cobertura territorial **5G**: presencia en capitales **¡NUEVO!**

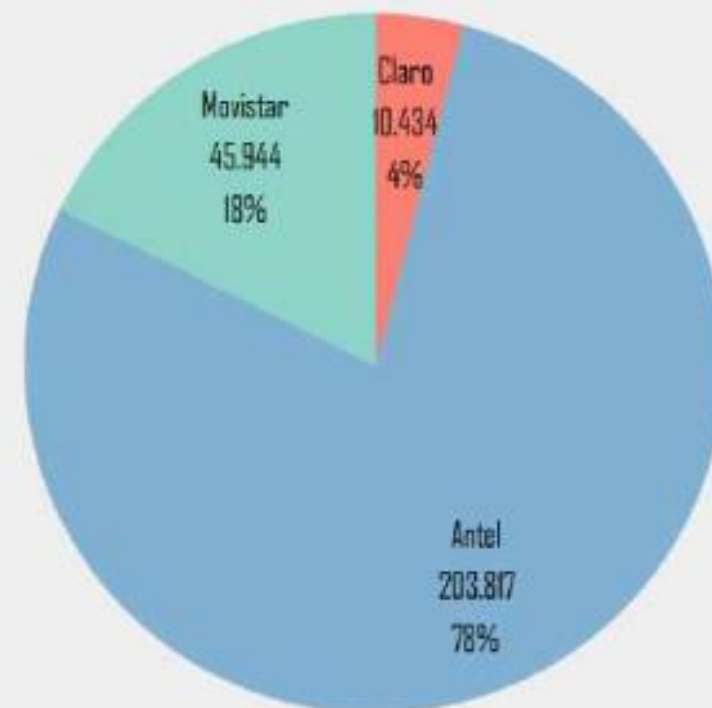
Market Share Servicios Móviles



Market Share M2M



Tráfico banda ancha móvil (TB)



Fuente: URSEC (Diciembre 2022)

Últimos hitos



Lanzamiento de LTE

Primer lanzamiento comercial
de LTE en latinoamérica
- 12/12/2011 -



Lanzamiento de LTE-Advanced

Primer lanzamiento comercial de
LTE-Advanced en Uruguay
- 2/12/2017 -



Lanzamiento de NB-IoT y LTE-M

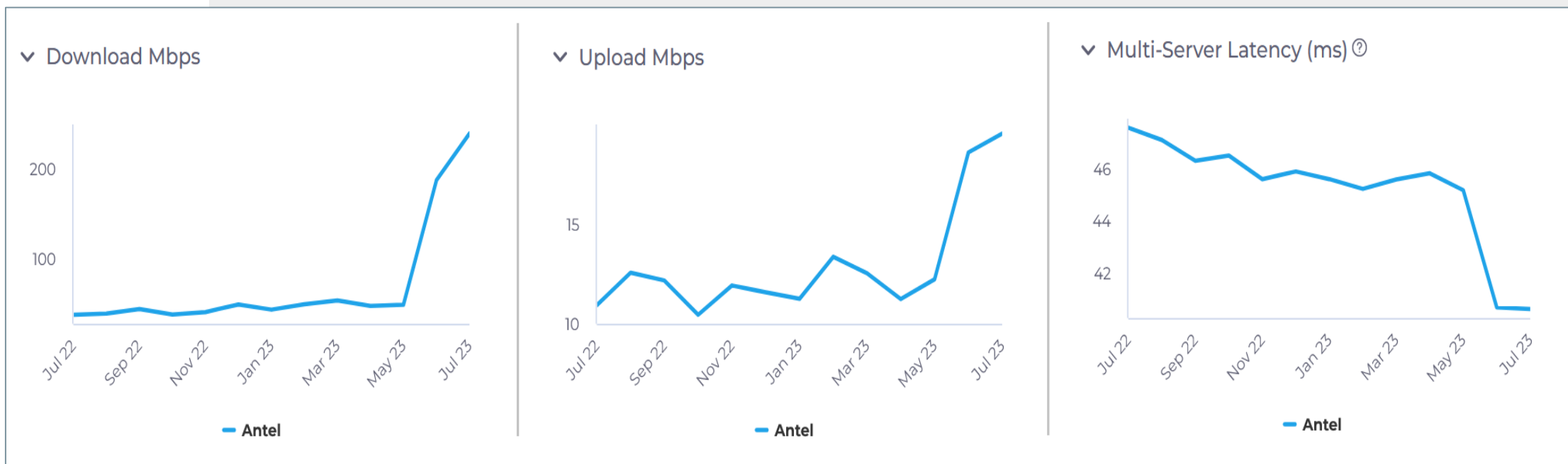
Primer lanzamiento comercial de
NB-IoT en latinoamérica
- 30/10/2018 -



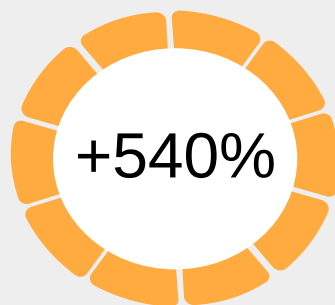
Lanzamiento de 5G Primer
lanzamiento 5G en banda media
móvil en Uruguay
- 29/06/2023 -



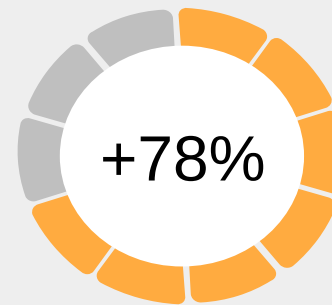
Desempeño de Red



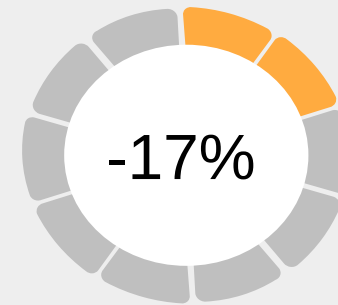
DL [Mbps]



UL [Mbps]



LATENCIA [ms]





Coyuntura actual

Derribando mitos



#1: Las Redes Privadas remplazarán el Wi-Fi



#2: La Nube Perimetral remplazará la Nube Central

#3: No hay Espectro disponible para Redes Privadas



#4: Oferta escasa de Dispositivos 5G en el mercado

#5: El ROI de las Redes Privadas es incierto

Fuente: **NOKIA**

OMDIA



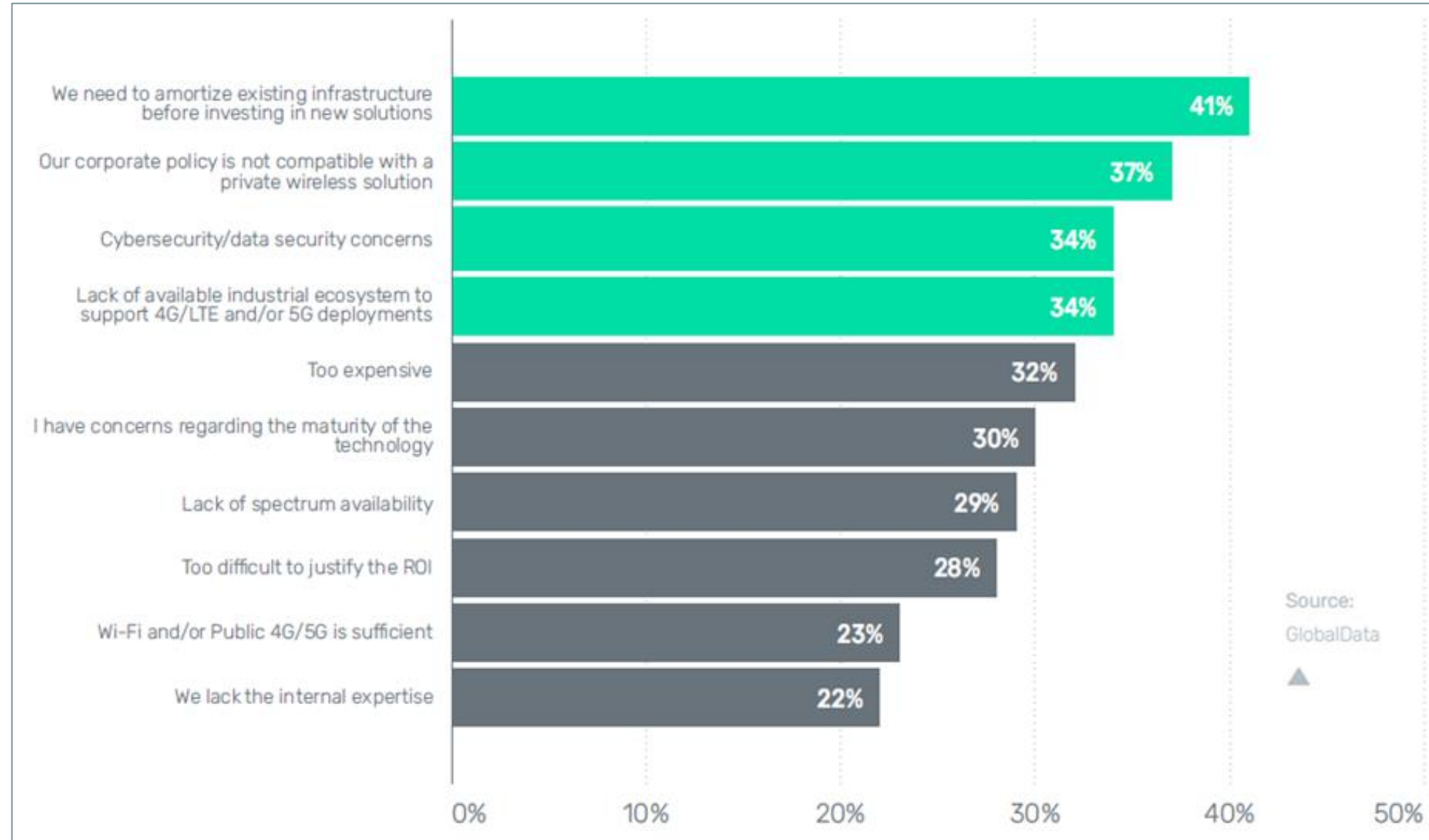
Barreras de adopción

Redes Privadas y Nube Perimetral

Razones de adopción lenta

Ventaja para quien toma el riesgo

Which of the following do you consider to be potential barriers to adopting a private Wireless solution?



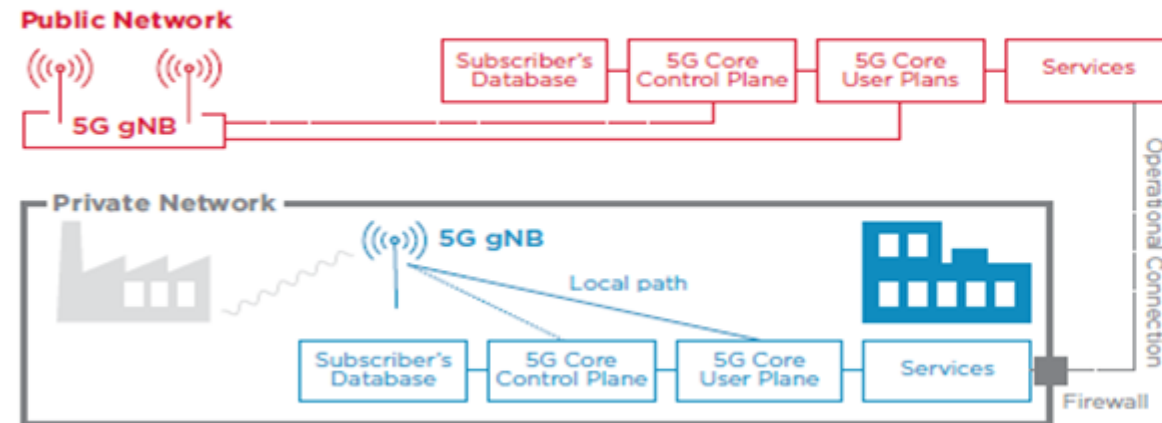


Modelos de desarrollo

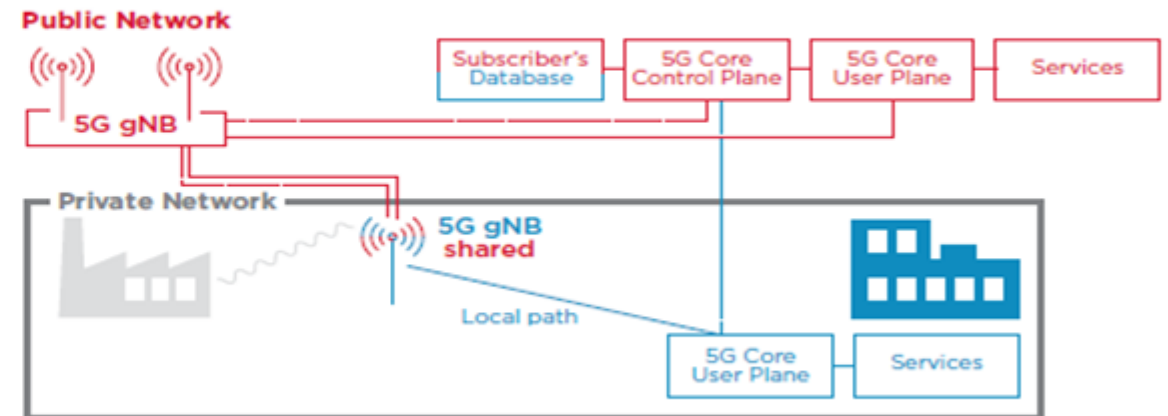
Tipos de Redes Privadas



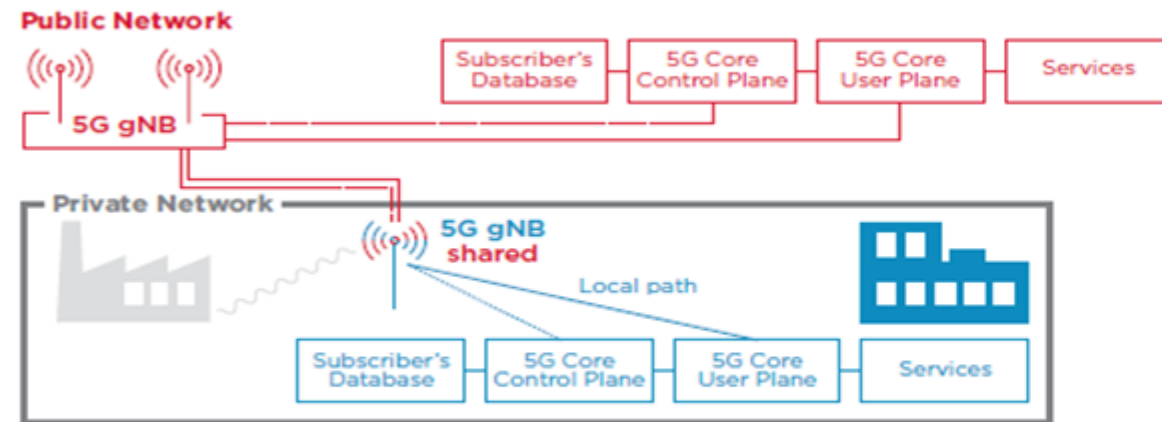
Standalone NPN



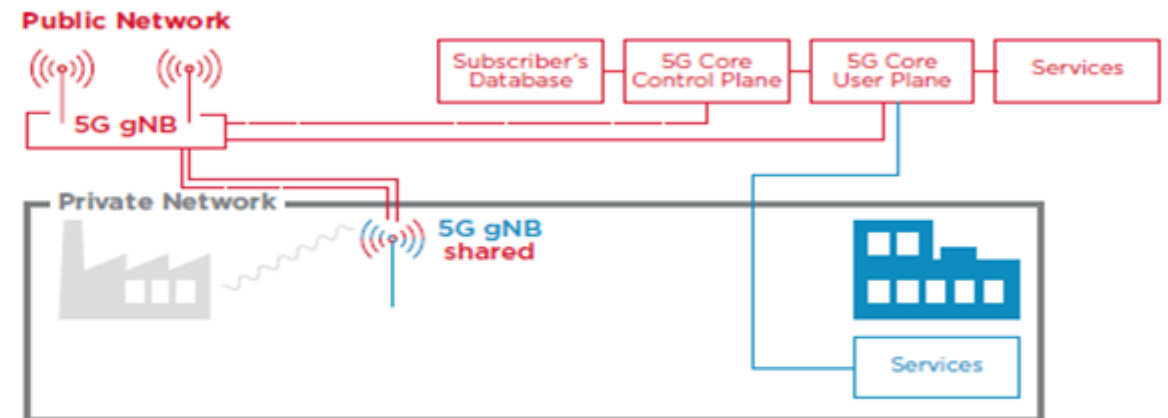
PNI-NPN using RAN and Control Sharing



PNI-NPN using RAN Sharing



PNI-NPN using E2E Network Slicing



Modernización de servicios

Planificación de redes
Cloud-Native

Automatización de procesos y
transformación organizacional

Reconocer oportunidades
de mercado y sus
requerimientos

Escalamiento de las soluciones,
autogestión y aprovisionamiento
de network-slicing

**Transformación
'TELCO-TO-TECHCO'**

**Adopción Paradigma
TELCO CLOUD**



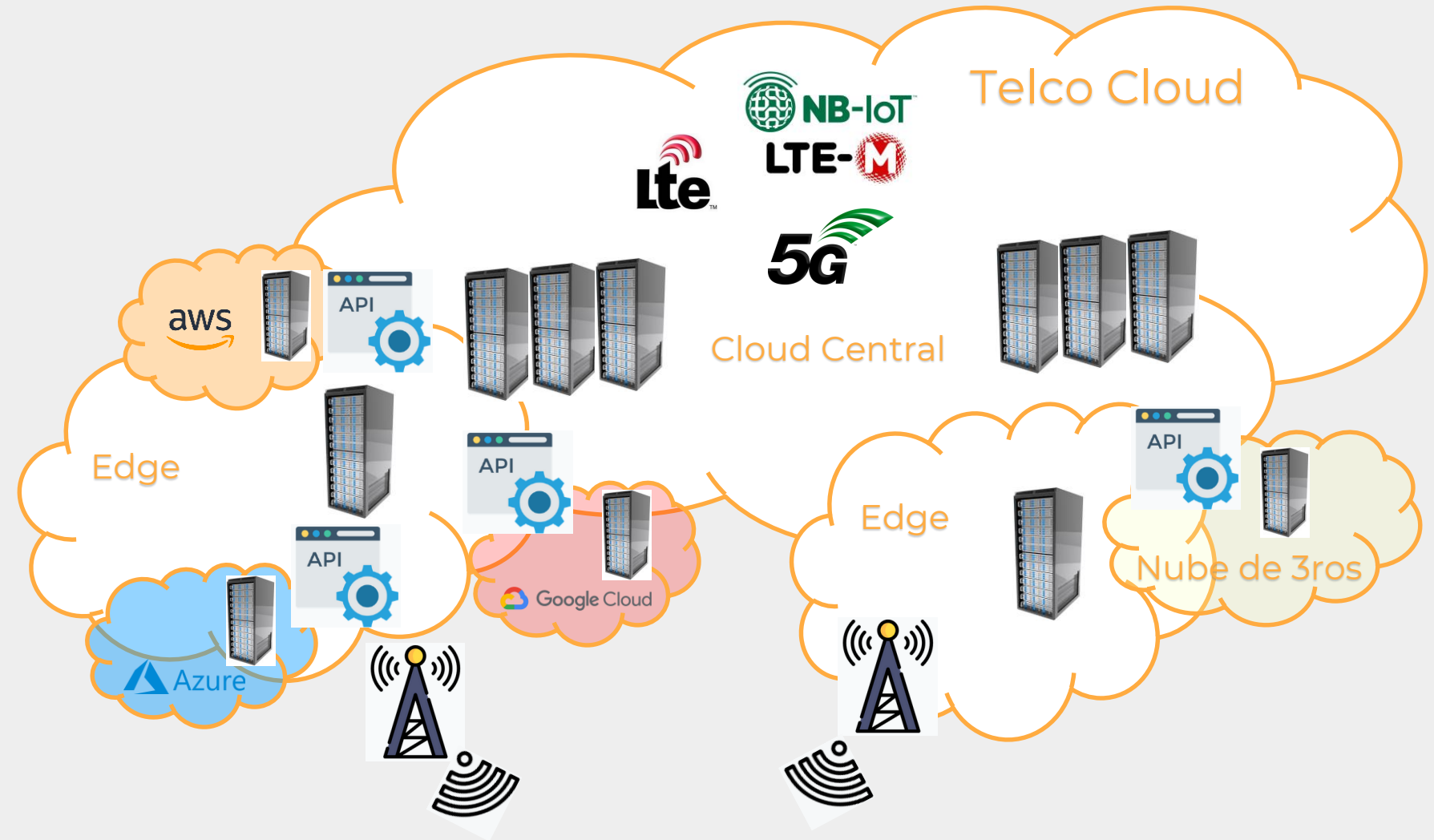
Plataforma de Nube

Habilitador para arquitectura 5G SA

Integración con Hyperscalers para despliegues en Edge

Nube Perimetral para procesamiento de cómputo local

Ecosistema Cloud-Native

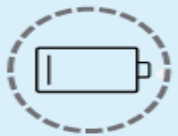


Incorporación de OpenRAN

Cuáles son los principales disparadores de la RAN para ir hacia lo Open?



RAN Tradicional es CERRADA



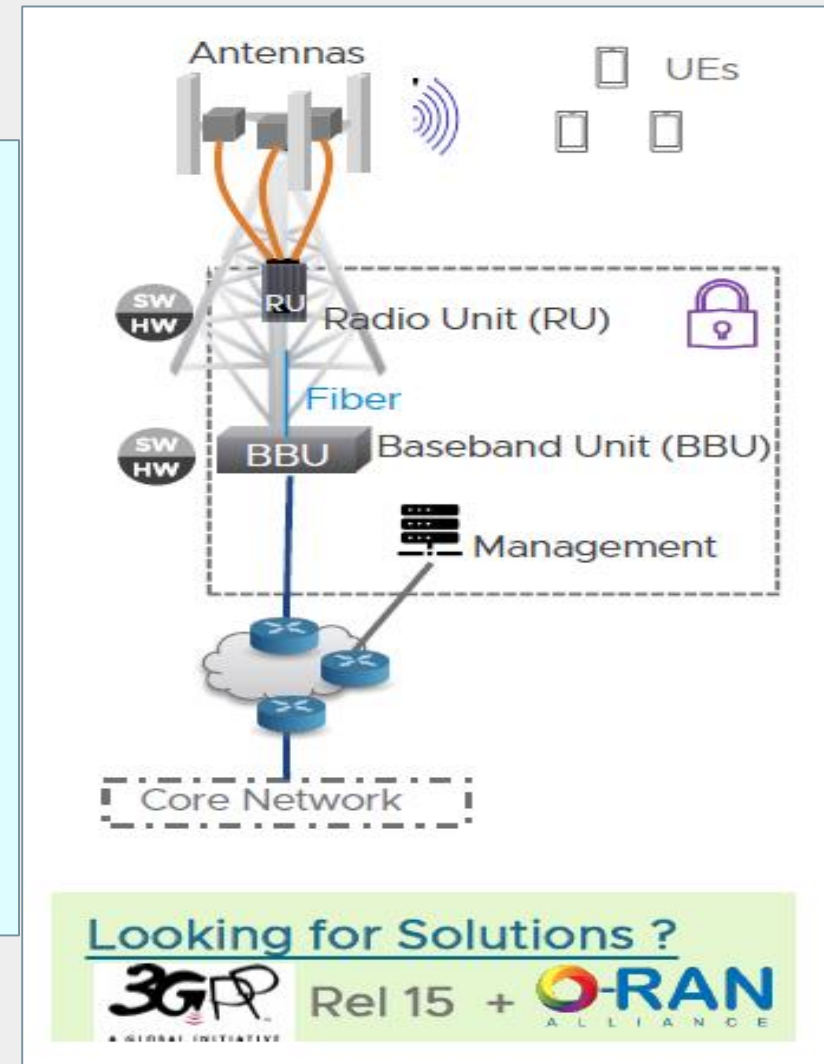
RAN Tradicional es INEFICIENTE



RAN Tradicional es INFLEXIBLE



Ahorros de TCO

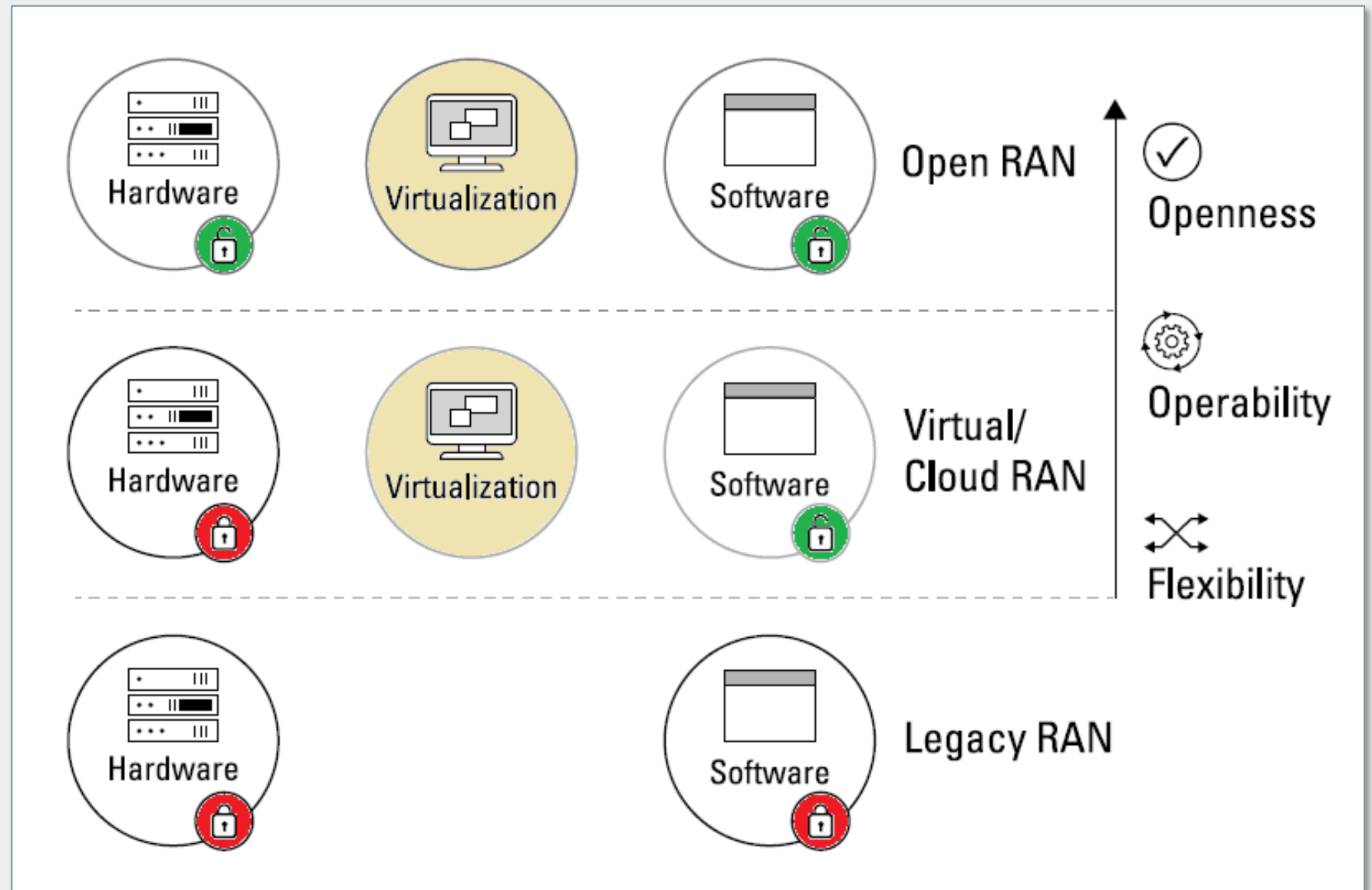


Beneficios esperables

Ganar Flexibilidad de integración

Desagregado en componentes virtuales

Compatibilidad de interfaces sobre infraestructura genérica

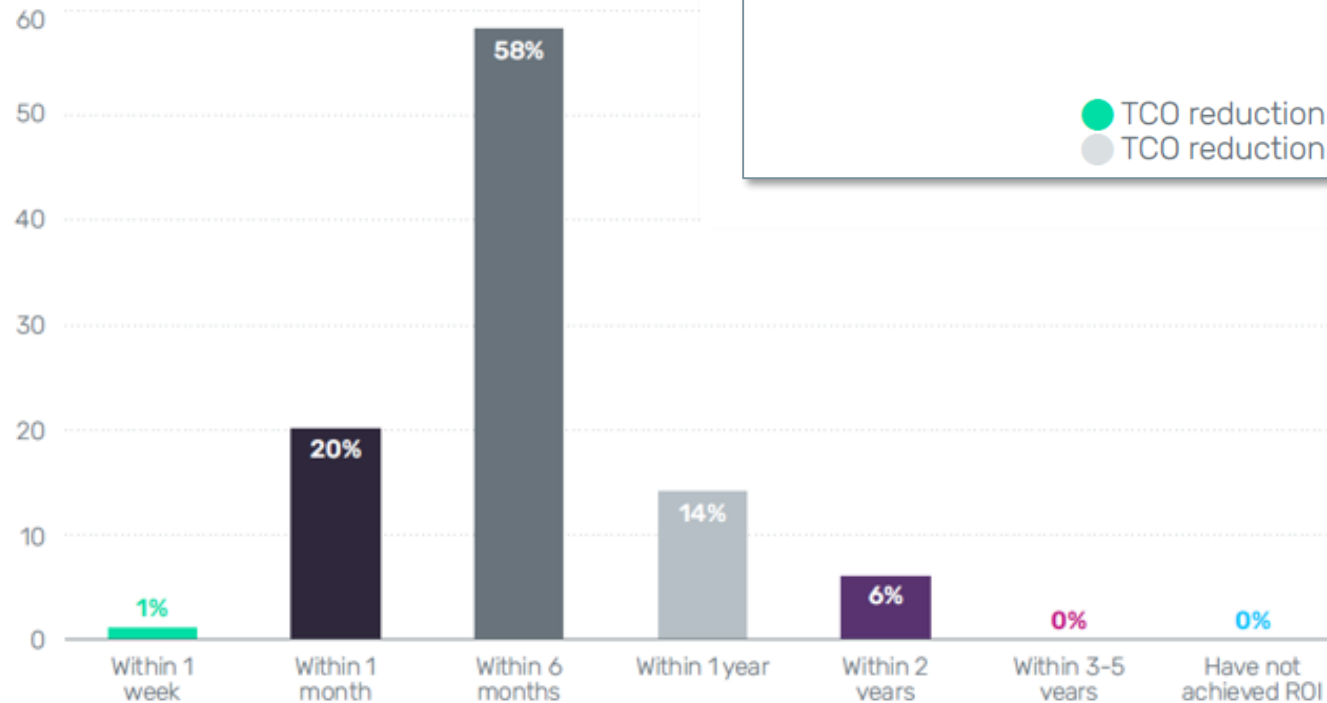
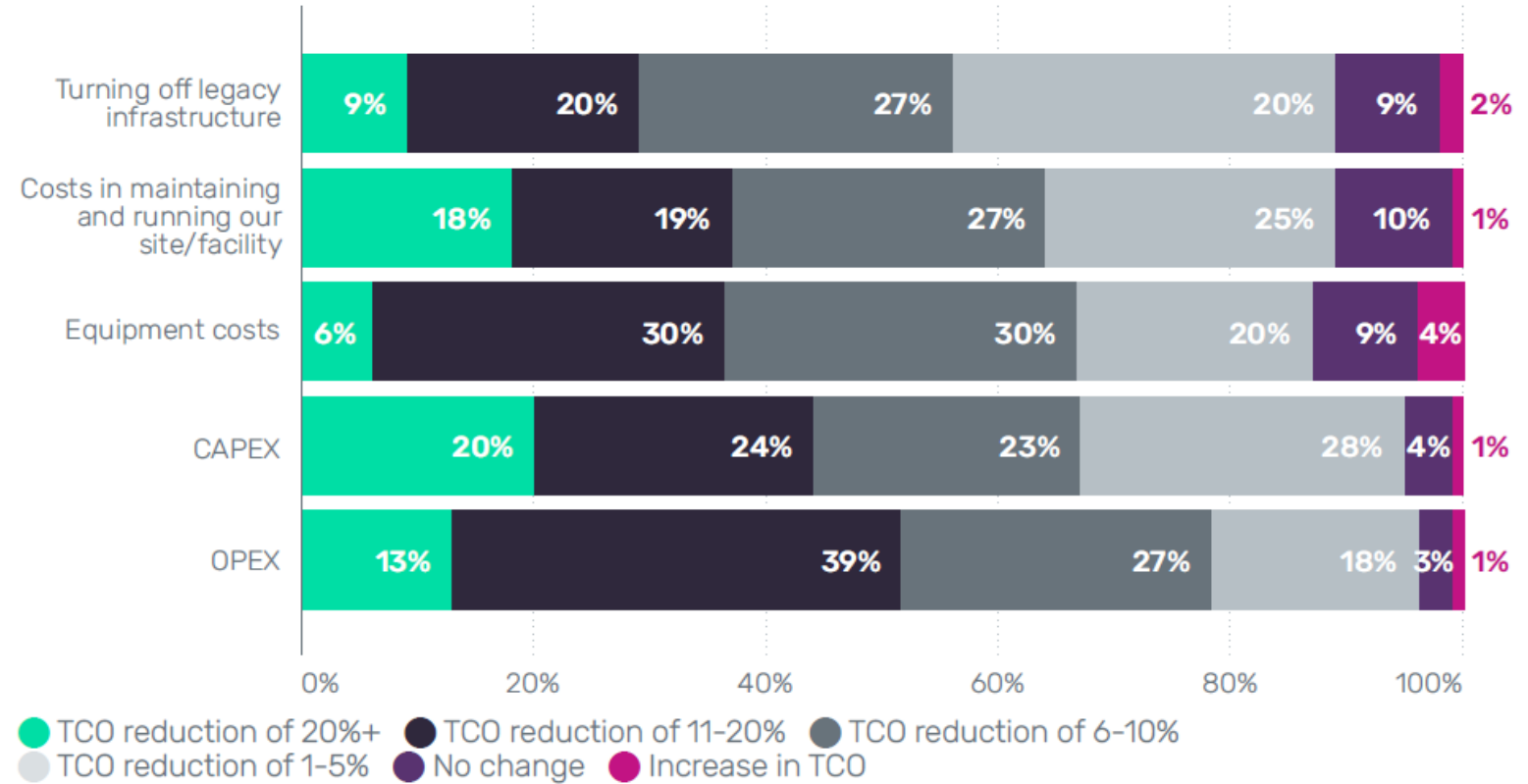




ROI del negocio

Visión de las industrias

What impact on the Total Cost of Ownership (TCO) have you achieved or would you expect to achieve as a result of deploying private wireless and/or industrial edge technology?



Within how long did you achieve a return on investment (ROI) from the Industry 4.0 technologies which you have deployed?

Source:
GlobalData

Verticales y sus Casos de Uso

Aprender de las
primeras
implementaciones

Diferenciar consumo
de usuarios con
recursos dedicados

Identificar nuevas
oportunidades de
negocio según
vertical de servicio

Segment	1–2 years	2–4 years
 Consumer	Individual customized slices	Autonomous vehicles
	Smart home devices and appliances	Remote work and telecommuting
 Enterprise	Logistics and transportation	Smart cities
	Smart factories and industrial IoT	Remote training and education
	Healthcare	
 Public sector	Public safety and emergency	Smart energy grids
	Smart transportation infrastructure	Smart water management
	Public Wi-Fi networks	



B2C



B2B



B2B2X

Fuente:

 Ericsson Mobility Report
June 2023

**Para
reflexionar**



“El mayor riesgo es no correr ningún riesgo. En un mundo que cambia tan rápido la única estrategia que garantiza el fracaso es no arriesgar.”

Mark Zuckerberg



¡Gracias!

